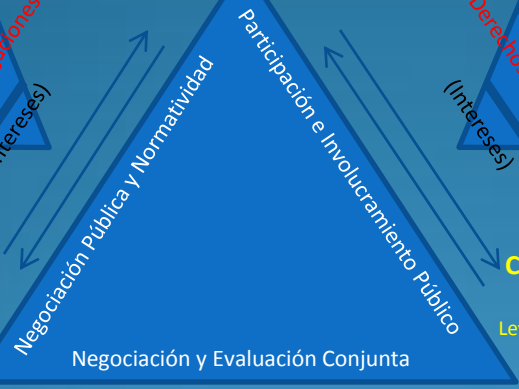
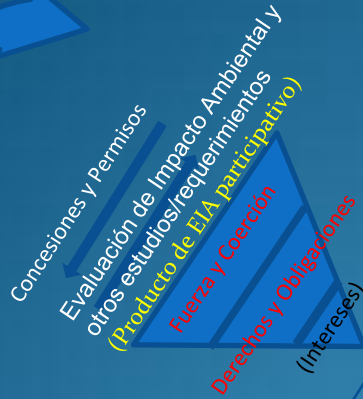


Perú: Ley de Consulta y Actores Múltiples

Impuestos, Regalías y Canon

Gobierno Central



Recursos Públicos

**Gobierno Regional
Gobierno Local**

Recursos Públicos

Ministerios e Instituciones de Gobierno

Empresa Privada
(Sector Minero Extractivo Energético, Infraestructura y Desarrollo)

Comunidad Local
(Comunidad Campesina Indígena, Nativa, Sociedad Civil Organizada, Vecinos, Juntas de Usuarios, Frentes de Defensa, Asociaciones, etc.)

Enfoque más Colaborativo

Uso de la fuerza pública, policía, otros

Fuerza y Coerción

Protestas, Paros y Manifestaciones

Demandas sobre respeto a derechos, concesiones, acuerdos y contratos

Derechos y Obligaciones

Demandas sobre derechos, consulta previa, medio ambiente, agua, etc.

Intereses: Motivaciones, preocupaciones, aspiraciones, temores, necesidades, etc.)

Acuerdo Comunitario

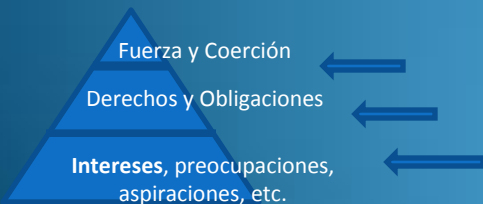
Licencia / Consenso Social

Situación Actual

Fuerza y Coerción

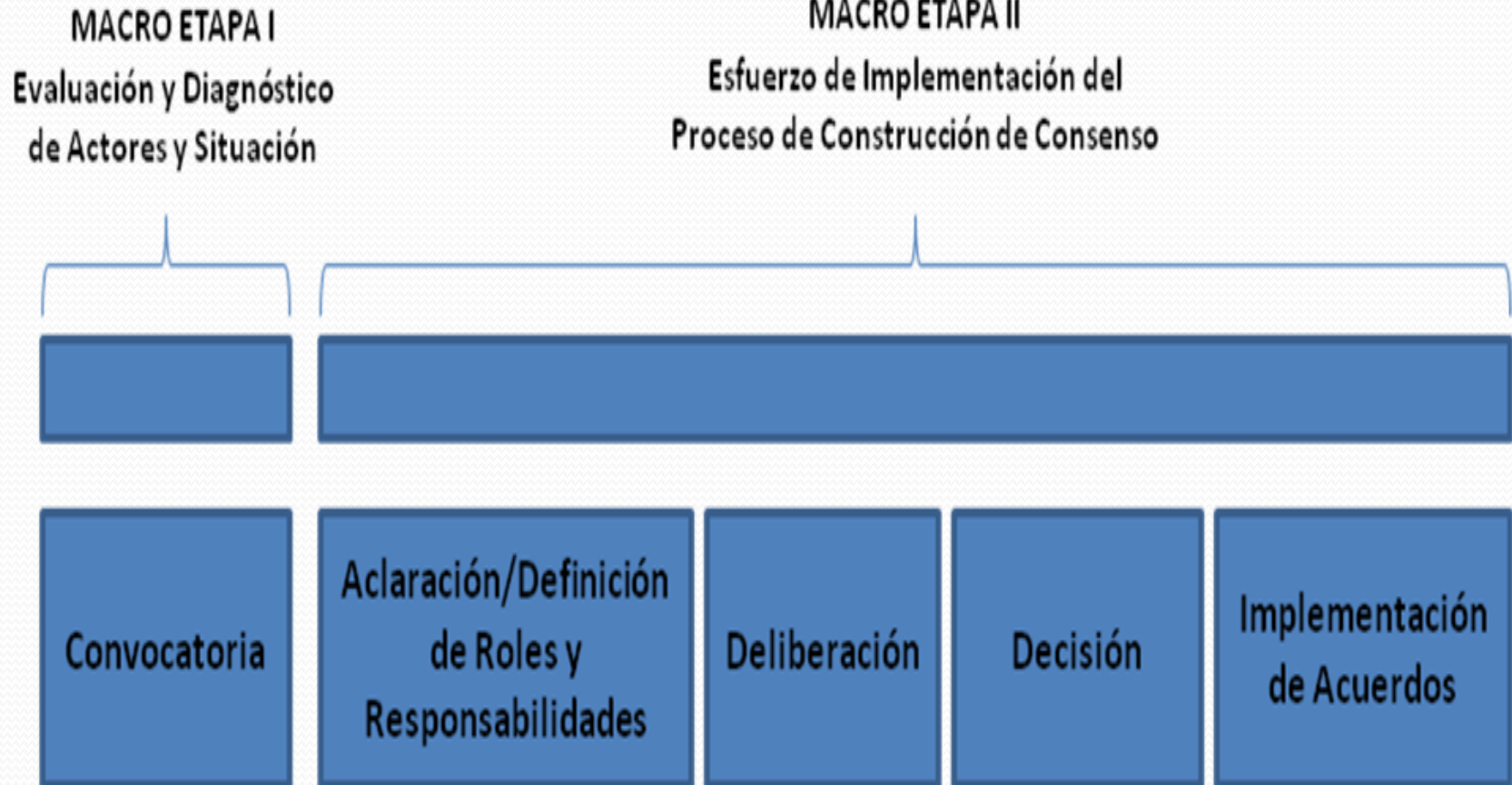
Derechos y Obligaciones

Intereses



CONSULTA PREVIA Estratégica e Intercultural:

Evaluación de Stakeholders y Proceso de Construcción de Consenso



CONSULTA PREVIA Estratégica e Intercultural:

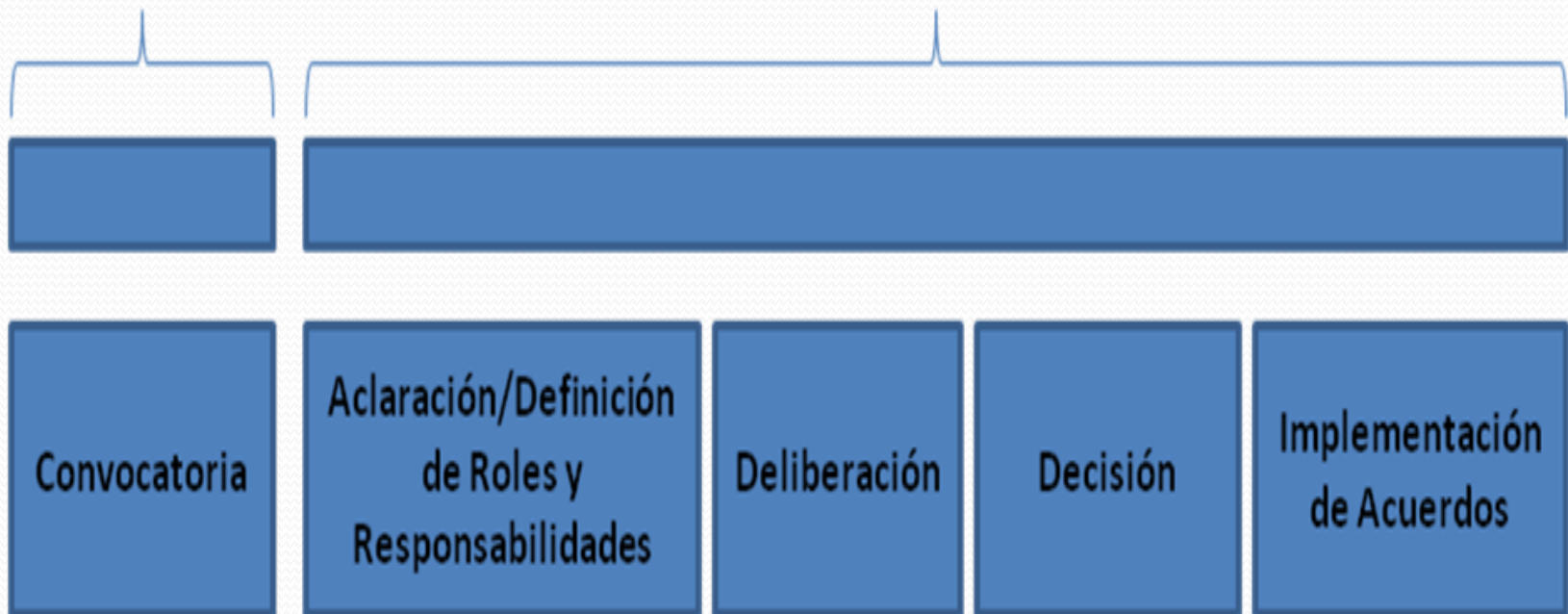
Evaluación de Stakeholders y Proceso de Construcción de Consenso

- La Consulta Previa puede ser implementada con un Proceso de Evaluación de Stakeholders o Proceso de Evaluación Participativa de Stakeholders (dependiendo de la complejidad de la situación, el grado de confianza entre los actores, la necesidad de generar información creíble y confiable para todos los actores y el nivel de “ownership” necesario para que los actores hagan suyo el proceso) o podría ser un proceso de evaluación a la medida dependiendo de las circunstancias dentro de la etapa de convocatoria del proceso de construcción de consenso. El esfuerzo del proceso de consenso también debe incluir el Proceso de Búsqueda-Conjunta de Información para gestionar información técnica y compleja, como la relacionada a los Estudios de Impacto Ambiental. Un proceso participativo e involucrativo de actores y grupos de interés con estrategias de consenso y enfoque de ganancias mutuas puede contribuir con la viabilidad de proyectos de inversión, consenso social y acuerdos comunidad-empresa que podría contribuir al desarrollo sostenible.

Proceso de Construcción de Consenso

MACRO ETAPA I
Evaluación y Diagnóstico
de Actores y Situación

MACRO ETAPA II
Esfuerzo de Implementación del
Proceso de Construcción de Consenso



¿Qué es Consenso?

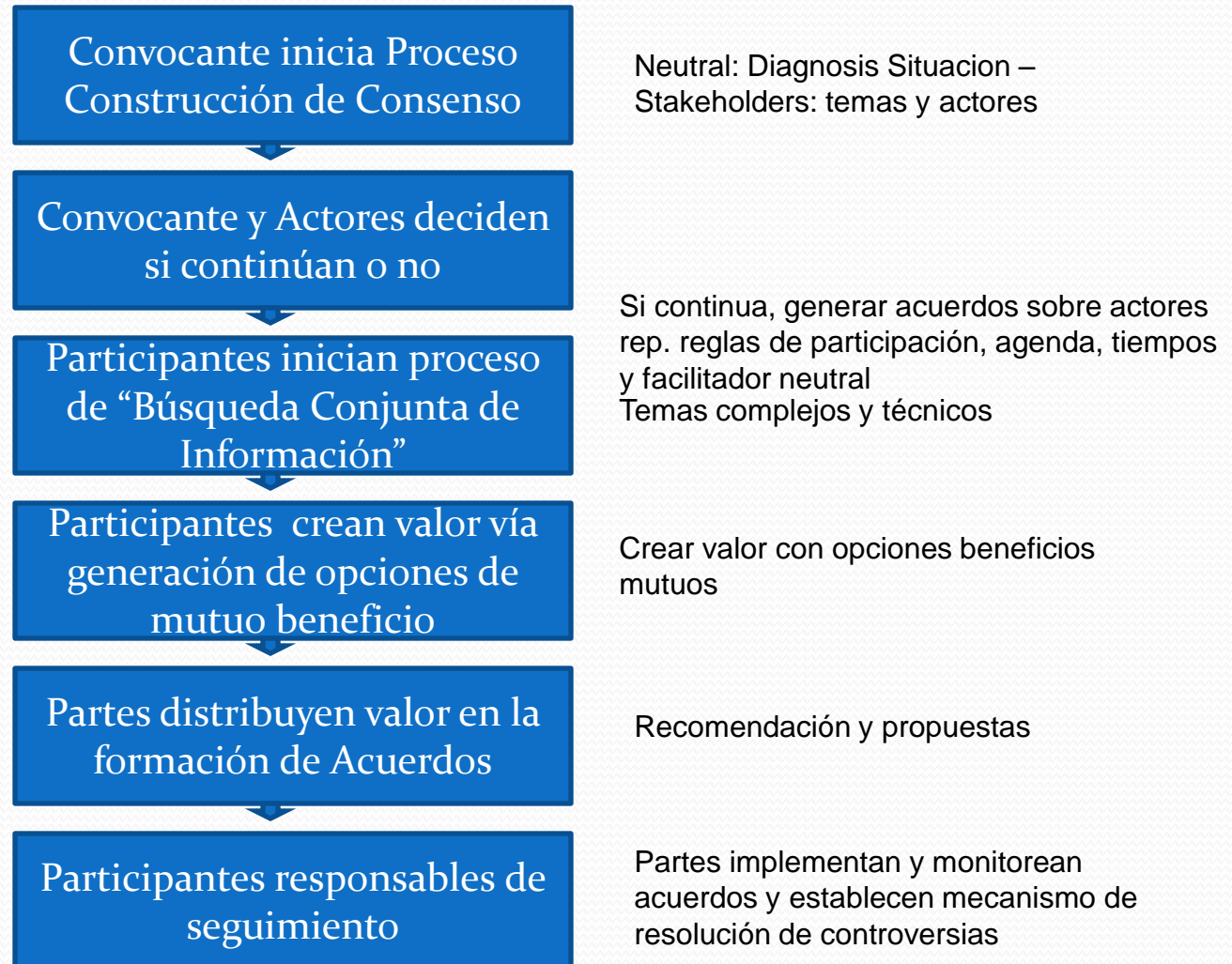
... Resultado de un proceso que busca unanimidad pero que decide por mayoría abrumadora (acuerdo abrumador)

...*Siempre y cuando*, cada participante reconozca que se han hecho los esfuerzos necesarios para incluir las opiniones y sugerencias de todos.

(Incluso los que estén preocupados por lo que la mayoría abrumadora esta por decidir).

Prof. Lawrence Susskind

Proceso de Consenso (Estructura del Proceso)



Principios del Proceso de Consenso

Participantes: **Derecho y Responsabilidad**
... Fundamental

... Nadie le va a pedir que renuncie o sacrifique sus intereses y preocupaciones por el bien del acuerdo...

... TODO participante tiene la responsabilidad y obligación de proponer soluciones que consideren los intereses y preocupaciones de los otros participantes y los de uno mismo.

Principios del Proceso de Consenso

Seis Principios del Proceso de Consenso:

1. Para tomar decisiones en grupos es necesario aclarar las responsabilidades de los participantes respecto a sus representados (voz, no voto).
2. Una vez juntos, no se empezará a trabajar hasta aclarar la misión del grupo, decidir temas de la agenda y acordar las reglas de interacción que guiarán la conversación.

Principios del Proceso de Consenso

Seis Principios del Proceso de Consenso:

3. Antes de intentar tomar cualquier decisión, los participantes deben involucrarse en un proceso de “Búsqueda Conjunta de Información”.
4. Los grupos deben intentar generar acuerdos que dejen a cada uno de los participantes mejor de lo que hubieran estado en caso de no alcanzar ningún acuerdo.

Principios del Proceso de Consenso

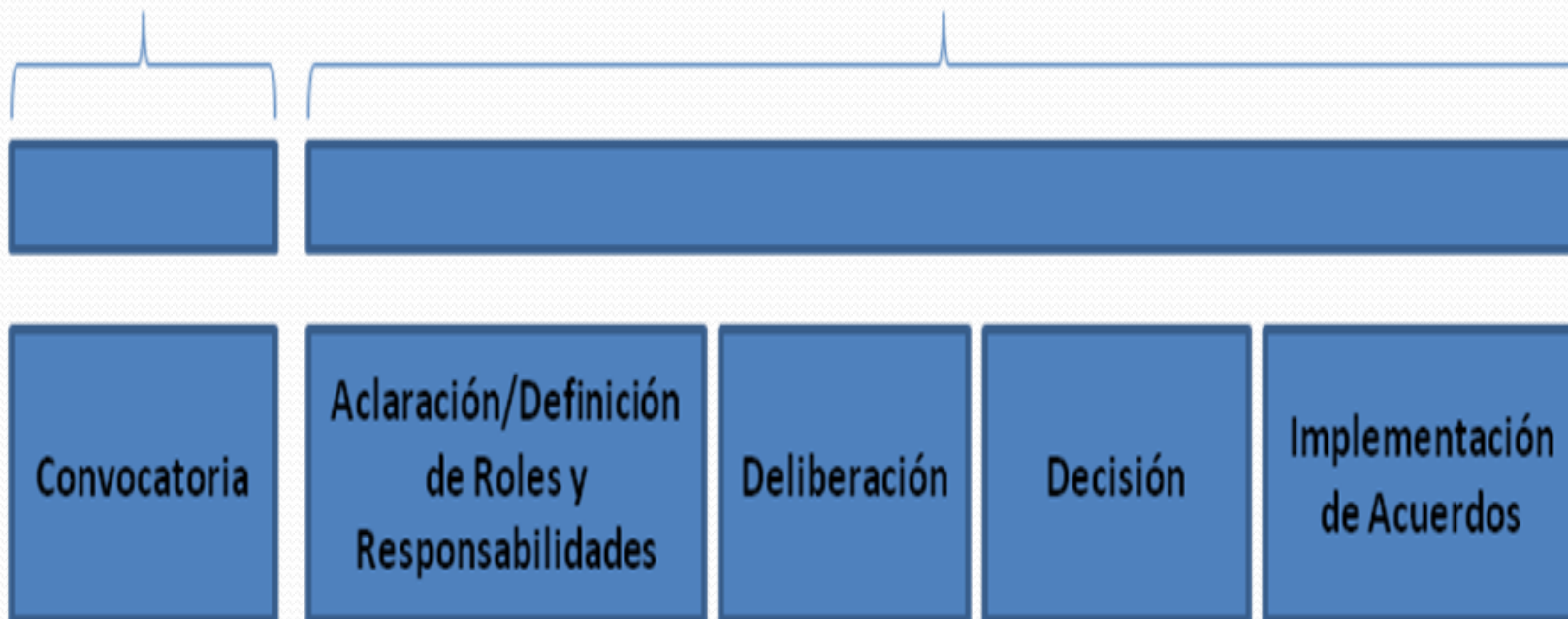
Seis Principios del Proceso de Consenso:

5. Los participantes del proceso deben ser responsables de llevarle una versión escrita del “proyecto de acuerdo” a los grupos o personas a quienes representan.
6. Los grupos siempre deben pensar por adelantado en las cosas que pueden salir mal cuando traten de implementar los acuerdos tomados.

Proceso de Construcción de Consenso

MACRO ETAPA I
Evaluación y Diagnóstico
de Actores y Situación

MACRO ETAPA II
Esfuerzo de Implementación del
Proceso de Construcción de Consenso



** Conectar y enlazar este proceso “no-oficial” con el “oficial”*